

Sales Trainee

Hoyer Transmissions, Danmark

HOYER

EXCEEDING EXPECTATIONS

Vil du starte din karriere i en vækstvirksomhed med højt til loftet og spændende udviklingsmuligheder? Hos Hoyer Transmissions kan du prøve kræfter med vores interne salgsfunktion som del af vores team af dedikerede og professionelle kollegaer.

Vi søger en talentfuld og engageret Trainee til B2B-salg af transmissionsløsninger til dansk industri. Du vil gennemgå et 1-årigt traineeforløb, hvor du får en grundig oplæring og træning inden for salg, teknik og logistik. Fra første dag bliver du en del af vores ambitiøse salgsteam på hovedkontoret i Hadsten.

Kundeservice, produkttræning og teamwork

I tæt samarbejde med dine kolleger vil hovedopgaverne være følgende:

- Ordrebehandling
- Bearbejdning af forespørgsler og tilbudskalkulation
- Opfølgning på tilbud og besøgsrapporter
- Kundeservice
- Opdatering af kundedata i CRM
- Omfattende produkttræning

Stærkt drive og forståelse for salg

Du har en akademiuddannelse eller anden baggrund, hvor du har tilegnet dig en teoretisk forståelse af salg og handel. Ideelt set har du allerede erfaring med salg og kundeservice fra et studiejob eller lignende, men det er ikke et krav. For at blive en succes skal du have en brændende interesse for salg og et ønske om at udvikle dig til at blive en vigtig del af vores virksomhed. Kort sagt, for at komme i betragtning til stillingen, så handler det i høj grad om at have den rette indstilling og personlighed.

Derudover er du kendetegnet ved følgende:

- Højt drive og godt humør
- Proaktiv og struktureret
- Serviceminded
- Det motiverer dig at blive fagligt samt personligt udfordret
- Du løser dine opgaver med stor energi og kommunikerer tydeligt, internt såvel som eksternt
- Du arbejder struktureret og sætter en ære i at være velforberedt
- Sidst, men ikke mindst, er du ivrig efter at lære nyt og opnå gode resultater sammen med dine kollegaer.

De ultimative succes kriterier i jobbet er tilfredse kunder, faglig udvikling og evnen til at bidrage til vores fortsatte udvikling.

Vi tilbyder dig:

- Velrenommeret virksomhed
- Engagerede kollegaer
- Gode medarbejderforhold
- Spændende arbejdsopgaver
- Gode karrieremuligheder

Har du spørgsmål til stillingen? Så kontakt Business Unit Director Peder Mørch på tlf. 8765 6434. Send din ansøgning, CV og karakterbevis som Word- eller PDF-fil mærket "**Sales Trainee Transmissions**" og søg stillingen via job@hoyermotors.com hurtigst muligt, da vi løbende behandler ansøgningerne. Vi ser frem til at høre fra dig.